

## PR-Bericht 65 Jahre Möck Vertrieb GmbH

### 65 Jahre Möck: Eine runde Sache von der Beratung bis zum Service

Wenn Tradition auf Fortschritt trifft, dann ist das immer ein gutes Zeichen für die Kunden – so bewertet auch Harald Möck, Inhaber des Spezialgeschäftes für Waschen, Kühlen, Kochen und Spülen sein 65. Firmenjubiläum: „Den jahrzehntelangen Erfolg verdanken wir der Treue unserer Kunden – und das ist es, was uns auch in Zukunft anspornt.“



Ob kompetente Beratung, attraktives Preis-/ Leistungs-verhältnis oder die vielen Extras beim Service – immer steht die kompromisslose und kunden-freundliche Qualität im Vorder-grund. Auch deshalb wurde das Unternehmen mit dem Güte- und Qualitätssiegel zum 1-A-Fach-händler ausgezeichnet.

Dass die Kunden bei Möck im Schwabenzentrum an der richtigen Adresse sind, macht auch die Verbindung von Energie, Service und Ästhetik deutlich: In den speziell dafür eingerichteten exklusiven Miele- und LIEBHERR-Shops präsentiert das Unternehmen neueste Technik genauso, wie trendige Lifestyle-Ideen, denn die Küche wird immer mehr zum Mittelpunkt des täglichen Lebens.

Was 1950 mit Jakob und Irma Möck in der Holzstraße 21 begann, hat sich Schritt für Schritt zu einem Premiumfachgeschäft und Spezialisten entwickelt. So führt Harald Möck schon seit Jahren in der zweiten Generation weiter, was das Unternehmen von Anfang an ausgezeichnet hat: die Kompetenz in allen Bereichen.

130 qm modernes Wohlfühlambiente, 7.500 verkaufte Neugeräte und jede Menge Extras rund um den Service sind wichtige Meilensteine auf dem 65-jährigen Erfolgsweg. Und weil Harald Möck dieses Jubiläum gemeinsam mit seinen Kunden feiern möchte, wird am Samstag, 14.11.2015 mit einem Glas Sekt angestoßen – wobei sich das Gesamtsortiment an Markengeräten inklusive Spülmaschinen, Kühlschränken, Herden, Gefrierschränken, aber auch Staubsaugern, bereits vom 11.11. bis 28.11.2015 mit attraktiven Jubiläumsangeboten präsentiert. Kleines Bonbon oben drauf: In diesem Zeitraum wird beim Kauf eines neuen Gerätes das alte kostenlos entsorgt. „Unserer Philosophie entspricht es, den Kunden immer etwas mehr zu bieten als üblich – vor allem exzellente Beratung statt reißerischer Angebote.“

Apropos Angebote: Ob Wärmepumpentechnologie bei Trocknern, Biofresh im Kühlbereich oder Topfgrößen erkennende Induktionskochfelder – das Reinschauen bei einer der ersten Adressen Stuttgarts lohnt sich immer, denn Harald Möck rundet seine attraktiven Angebote generell mit kostenlosem Lieferservice inkl. Aufstellen und Anschließen durch das eigene Team ab. Beste Voraussetzungen also, damit das Premiumfachgeschäft weiter so erfolgreich branchenspezifisch Geschichte schreiben kann, wie kaum ein Zweites in Stuttgart.